

お互いの企業価値向上のために、異業種間の連携（協業）を行っている。

- ・ 当社コンサルティング能力の取り込みによる各種検査保全事業の付加価値向上
- ・ リスク評価、損傷解析能力のAI化、ロボット、ドローン技術との連携による新事業創出

プラント保全に関連する国内外の優れた技術の普及のため、当社のネットワークを使って代理販売を行っている。

例1) プラント材料損傷事例集

各種プラントにおける典型的な損傷事例集（国内専門家が20年かけて事例収集、整理、解析した450事例をweb閲覧（matguide）で提供（化学工学会SCE-Netの協力を得ている。）

例2) スイスKey To Metal社の材料データベース

- ・ webサイト（www.matguide.com）による各種材料選定、検索、各国間規格（JIS、GB、ASTM、BS、FNなど）対照などが可能
- ・ 材料調達先紹介、JIS認定工場紹介、材料受入検査代行（輸入品海外材料の認定）など材料・機器・調達支援

例3) 先進的検査関連機器

国内の優れた検査機器（AI,ロボット、ドローンを含む）を海外プラントに紹介し、販売している。

例4) 機器分析用標準試料販売

機器分析用標準試料、再校正資料（標準化試料）の販売および分析に関するコンサルティングを行っている。
鋳鉄標準試料は、チェコSPL社と提携

協業、代理販売のご希望があれば、(木原重光) s-kihara@b-mat.co.jp にご連絡ください。